



冠冕成長網絡

在經濟衰退中施予和儲蓄的操練 Giving and Saving Practices During a Recession

Chuck Bentley 撰

在 2008 年的經濟危機之後，美國人的家庭儲蓄率已經快速的提升。

十年來衰減的家庭儲蓄、瘋狂的支出、過份的消費似乎已有相當程度的減緩，並且事實上正轉往另一個方向。

某些專家，例如巴伯·羅得瑞貴茲（Bob Rodriguez）－這位第一太平洋投資顧問公司新收入基金的執行長，預測這次的經濟衰退將實質地改變財務行為，同時人們的儲蓄率會提升起來。

華爾街日報引述羅得瑞貴茲的預測，認為儲蓄率在 2009 年第一季末將上升到 4%，並且到 2010 年的第一季會高達 9%到 10%。這同時是一項好消息也是壞消息。

美國的經濟引擎是經由消費者支出而強烈運轉著的。我們的個人交易（花費在衣物、汽車、燃料、雜貨、娛樂和其它消費支出）佔年度國內生產毛額 GDP 的百分之七十。當經濟成長時，交易伴隨著債務推動經濟大幅的擴張。

上述資料使你能夠瞭解，為何一個無法承擔得起的經濟泡沫被製造出來。輕鬆擁有式的消費債務和家庭現金貸款借出，容許消費者將他們的收入槓桿化來花費在他們支付不起的生活型態上。

現在我們已經看見到危機了，許多人正留心到這樣的警告，並且將行為回轉。這可算是好消息。所以，如果我們停止花錢並開始存錢，為何這又是個壞消息呢？

首先，存錢是指你花得比你賺得少，不是更多。但這樣，經濟復甦將會緩慢許多，並且更為痛苦。當更少的錢被花費在隨意消費的物品，也就是說，這個消費物品區塊內的工作機會將會受到衝擊。

這是我們經濟引擎的主要部份，並且現在也沒有任何徵兆可以顯示出來消費者們已準備好要如同以往一般的進行消費。此外，如果美國的經濟持續的衰退，那些不願意存錢的人將會遇到最嚴重的打擊。

可是，這樣是真的糟糕嗎？我並不這樣認為。主的話告訴我們，即使是對螞蟻來說，按財務能力生活是智慧的！對我們來說更是如此！祂的話已一再被證實是真實的。

所以，我給的建議就是存錢，存錢，再存錢，因為我們不知道這次的經濟衰退將會持續多久，或是另一個艱難的時刻何時會緊隨而來。

如果你未曾儲蓄你收入金額的十分之一，那麼 2009 年會是操練的好的開始。如果對你來說是太多了，那麼就從小的金額開始，並且漸漸的發展成為一個習慣並且逐次增加金額。

在衰退期間和存錢同樣重要的，是保持慷慨。我不曾看到 2008 年的結算數字，但是一些研究人員已認為慈善奉獻將會有很大程度的縮減。

如果是這樣，我希望這些縮減並不是在基督徒當中發生。奉獻，對於那些愛主的人來說，從來就不是一個選擇題。事實上，主訂下了奉獻的原則：（在猶太人的節期當中）穀物開始收成時節，就當獻上「初熟的果子」。這並不僅是給予奉獻的時節，同時也是向這位供應我們所有果子 - 不只是初熟果子 - 的主來獻上感恩的時節。（利未記 23：9-14，申命記 26：1-10）

雖然這種節期的奉獻並未帶進新約時代繼續實行，但是保羅教導信徒他們應該「每逢七日的第一日、各人要照自己的進項抽出來留著。」（林前 16：2），並且應該給出他們心中已經決定好的奉獻，而且是歡喜地給予。（林後 9：6-7）

冠冕機構創辦人之一的戴浩華（Howard Dayton），他相信存的錢多於所奉獻出去的錢是不對的。這是避免金錢屯積的好原則。

所以，讓我們開始去做符合儲蓄和施予原則的事。如果你要將收入的十分之一存起來的話，那麼你就應該同樣的奉獻出收入的十分之一。並且在經濟衰退期間，非常重要的是應優先奉獻在屬神國度的拓展事工上，而非屬人的。

我們的呼召是用神給我們的資源，不論經濟的情況如何，持續以信心去愛和服事那些神已經放在我們生命當中的人們。我們必須要停止過度開支，同時獲得財務的健全，使我們得以對抗出於懼怕之心的金錢屯積的試探。正是在艱困時刻，基督的身體需要剛強，健全和慷慨。

經濟衰退可以是我們事奉那些受傷的人的大好機會；我們要存錢、存錢、再存錢，然後施予、施予、再施予。

我希望我們能鼓勵你在這樣的日子裡遵循這道路繼續向前行。

註 1：Chuck Bentley 為美國冠冕財務事工總執行長。

註 2：蕭滌耀譯自美國冠冕財務事工 Money Matters 第 371 期 2009 年 2 月出版；已獲准允翻譯刊印。



“Reprinted with permission from Money Matters, Crown Financial Ministries, Inc. All rights reserved.”

金融海嘯下機構之因應之道

福音協進會職宣中心 魏榮祈傳道

一、前言：(引用刊登的文章)

1. 號稱基督化的美國在理財管理上出了極大的問題。持續性信用擴充(箴 22:7)，帶來表象繁榮。基督化的國家在神話語的實踐上有極大的落差。
2. 1980 年代金融自由化，商業銀行轉型投資銀行，資產證券化，債權商品化，特別是房產債務資產予以多次金融產品之債券包裝，並且藉跨國銀行、如雨後春筍的投資理財顧問公司等行銷到全球，吸收各地血汗儲蓄，終至累積數十年繁華的泡沫，影響面擴及全世界。
3. 金融部門在突如其來的自由競爭壓力下盲目擴張，同時一般人對金融產品缺乏認識，對新金融產品的風險認識十分不足，而監管層對於新的局勢變化沒能採用有效措施控制局面，造成整個金融體系集聚的風險迅速提高。貪婪是主要的原因。(希 13:5，提前 6:8)
4. 個人如此，國家亦是如此。1990 年代開始，冰島全力推動金融自由化，銀行業大幅擴張。加上外資造大舉湧入，銀行業藉高利率大量吸收外國存款及套利熱錢，規模快速膨脹。這些龐大資金，在極為寬鬆的管制下，被大量運用在對鄰近歐洲國家投資及購買風險性、高報酬的金融商品，冰島的經濟奇蹟，是建立在信用過度膨脹的風險性經營的虛浮基礎上。
5. 自 2007 年美國爆發「次級房貸」危機、2008 年九月雷曼兄弟申請破產保護、美林證券被美國銀行收購，全國最大保險集團 AIG 陷入財政危機，歐洲一些銀行被央行接管，接續引發資金動能不足，消費能力下降，進而引起產業景氣蕭條危機，全世界出現前所未有的裁員、減薪、失業潮，陷入通貨緊縮的景況，各國央行分調降存款準備率以為因應，但效果不彰。

二、機構面對的正反衝擊

1. 預估各機構奉獻款在今年度會持續滑落(奉獻意願調查，去年有奉獻者今年意願將下滑一半以上)。
2. 各項事工的推動會出現是否暫緩的窘況。
3. 機構處理不適用人員及擲節人事開支不易。
4. 但是進入教會與至機構尋求協助的人數會將大幅增加(教會如何預備承接復興是當前需看重的課題)。

三、探討經濟體系的屬靈原則

1. **認識世界在惡者的權勢下及世界經濟體系的結局**：巴比倫的結局。(啟 18:7-16)
2. **財富移轉原則**：進入埃及、巴比倫移轉財富(亞伯拉罕、約瑟、出埃及的以色列百姓)，需要分析整個社會奉獻經費的分配情形，明白禱告的方向。(賽 61:5-7，該 2:7-8)

3. **播種原則：**
 - ★ 神給約瑟的不是金錢而是種子。(創 41：48 - 49)
 - ★ 活出慷慨的給予方式。(雅 1：17，路 6：38，箴 19：17)
 - ★ 神要我們不要倚靠種子，要倚靠收成。(林後 9：6 - 10)
 - ★ 神要我們不是只有僅僅得救，乃是豐盛有餘。(弗 1：5 - 6)
4. **管家原則：**認識神的角色(擁有者)、我們角色(管理者)。(代上 29：11 - 12，詩 8：6，林前 4：2)
5. **祝福的原則：**亞伯拉罕之約的應許。(創 12：2 - 3，詩 37：25)

四、機構因應之道

1. **審慎分析尋求哪些專案是神的心意或只是人的心意。**(林前 3：12 - 14，創 26：2，26：12)
2. **有機會提昇體質：**檢視支出浪費之處、**盤點人力。**(基甸盤點勇士、約書亞盤點 20 歲以外出去打戰人數)，此外，機構的存款宜以定存及公債為主。
3. **志工的興起與動員**(希 10：24)：奉獻收入銳減，依然可以服事。
4. **尋求大規模的財富移轉，需使人看見我們身上有聖神的靈。**需有更多有錢人歸主，更積極在服事上尋求神超自然的介入。(上階層的 CEO 歸主，及其他宗教機構奉獻款的轉移)
5. **零錢捐成長趨勢，需多加結合。**
6. **學習腓立比教會在困難的環境中繼續付出，憑信心播種。**
7. **把握福音收割的大好時機，因此社會救濟需更多帶出福音的收割。**(林前 9：23)
8. **機構與機構、教會與機構合一事奉的大好時機。**(錢的流動、資源的流動帶動集結耶和華的軍隊)
9. **教會與機構啟動愛心救助機制因應大失業潮，使多的沒有餘，少的不缺乏。**
10. **訓練課程中的收費或奉獻可以穩定產生收入。**以福音協進會職宣中心為例，若帶出門徒生命的連結，對傳道人自籌經費有相當幫助(以葛福臨節慶為例，陪談跟進訓練課程收到奉獻也令人激勵)。最後，可把握兩岸三通之契機，使台灣成為大陸福音人才訓練基地，並帶動資源的整合。